



Madame Money Penny hilft Frauen dabei, finanziell unabhängig zu werden. Warum? Weil unabhängige Frauen starke Frauen sind. Und weil unsere Welt starke Frauen braucht. Wir motivieren Frauen, ihr Leben und ihre Finanzen selbstbestimmt zu gestalten und geben ihnen das Wissen und die Werkzeuge an die Hand, die sie dafür brauchen. Zehntausende Money Pennies weltweit unterstützen sich dabei gegenseitig. Neben der starken Community bietet Madame Money Penny einen Podcast, Bücher, Kurse und Online-Mentoring Programme.

Um unseren Kundinnen die besten Produkte am Markt anbieten zu können, suchen wir ab sofort:

Sales & Produkt Lead (m/w/d) ab sofort, Vollzeit, Berlin

Wir bieten dir

- die Möglichkeit, einen wertvollen Beitrag zu #femaleempowerment zu leisten
- kurze Entscheidungswege, schnelle und pragmatische Umsetzung von spannenden Projekten. Ship-it Mentalität.
- sehr viel Potenzial, das erschlossen werden will
- viel Verantwortung und freier Handlungsspielraum
- die Möglichkeit, dich als Führungskraft weiterzuentwickeln
- Teil eines schnellwachsenden, smarten, effizienten Unternehmens zu sein, das noch so viel vor hat.

Deine Verantwortlichkeiten

Im Kern bist du dafür verantwortlich, dass unsere Kunden die besten Produkte am Markt bei uns bekommen und auch kaufen. Dabei stehen die Bedürfnisse der Kundin an erster Stelle - auch und vor allem im Sales-Prozess.

Deine Aufgaben

- Strategische Aufstellung der Produkte nach Zielgruppe und Kundenbedürfnis (Value Ladder)
- Management und kontinuierliche Optimierung der Produkte (z.B. Features, Coaches, Prozesse)
- Erschließen von Cross- und Upsell-Potenzialen
- Strategische Planung und Management der Umsetzung des gesamten Sales-Prozesses inkl. aller Komponenten (von der PPC-Ad bis zum 1:1-Beratungsgespräch mit einem Sales-Agent)
- Steuerung von Sales-Agenturen bzw. Freelancern
- Aufbau und Steuerung eines internen (Tele-)Sales-Teams aus A-Playern
- Analyse und Aufspüren von Umsatz-Growth-Potenzial
- Erarbeitung, Umsetzung, Messung von KPIs und OKRs
- Personal- und Budgetverantwortung

Das bringst du mit

- Du hast 3-7 Jahre relevante Berufserfahrung im Bereich Sales- und Produktmanagement idealerweise für ein B2C Produkt.
- Du warst in der Vergangenheit bereits eigenverantwortlich für ein Thema zuständig, hast Projekte und Teams geleitet und bereits ein Team selbst aufgebaut.
- Du hast ein Gespür für Marken und wie diese trotz Sales intakt bleiben.
- Du verfügst über ein solides technisches Grundverständnis, das dir ermöglicht deine KPIs optimal zu messen oder auch mal ein Tool einzuführen.
- Du bist umsetzungsgetrieben und fühlst dich in dynamischen Aufbau-Kontexten wohl, weil du hier viel bewegen und gestalten kannst.
- Du verfügst über sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse.

Zur Info: Teil unseres Auswahlprozesses sind ausgiebige Referenz-Gespräche mit ehemaligen Vorgesetzten. Details dazu erfährst du im Verlauf des Prozesses.

Bitte sende deine Unterlagen inklusive deines Testergebnisses von [16personalities.com](https://www.16personalities.com) sowie deiner Gehaltsvorstellung an jobs@madamemoneypenny.de

Wir freuen uns, von dir zu hören und melden uns so schnell wie möglich bei dir zurück!