

STELLENANZEIGE

GROWTH OPERATIONS MANAGER

(M/W/D)

Madame Money Penny hilft Frauen dabei, finanziell unabhängig zu werden. Warum? Weil unabhängige Frauen starke Frauen sind. Und weil unsere Welt starke Frauen braucht. Wir motivieren Frauen, ihr Leben und ihre Finanzen selbstbestimmt zu gestalten und geben ihnen das Wissen und die Werkzeuge an die Hand, die sie dafür brauchen. Hunderttausende Money Pennies weltweit unterstützen sich dabei gegenseitig. Neben der starken Community bietet Madame Money Penny einen Podcast, Bücher und Online-Mentoring Programme.

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir ab sofort eine*n **Growth Operations Manager** (m/w/d) ab sofort in Berlin oder remote, Vollzeit.

Wir bieten dir

- die Möglichkeit, einen wertvollen Beitrag zu #femaleempowerment zu leisten
- kurze Entscheidungswege, schnelle und pragmatische Umsetzung von spannenden Projekten sowie Ship-it Mentalität
- eine extrem steile Lernkurve sowie Spielraum zur persönlichen Weiterentwicklung (Coachings, Kurse, Bücher,...)
- die Übernahme einer sehr anspruchsvollen Tätigkeit mit großem Gestaltungsspielraum und hohem Maß an Eigenverantwortung - von Anfang an
- eine umfassende Einarbeitung, um dich optimal auf deine Tätigkeit vorzubereiten
- ein unbefristetes Arbeitsverhältnis sowie eine attraktive Vergütung
- eine top betriebliche Altersvorsorge über dem gesetzlichen Mindestsatz und ohne Gebühren
- ein Work-Life-Balance-Konzept mit flexiblen Arbeitszeiten sowie der Möglichkeit im Büro / Homeoffice oder remote zu arbeiten
- ein tolles Arbeitsumfeld und Teil sein eines schnellwachsenden, smarten, effizienten Unternehmens, das noch viel vor hat

STELLENANZEIGE

Deine Aufgaben

- Du bist verantwortlich für unser Tech Stack, sowie den Aufbau und die Weiterentwicklung von zentralen Marketing- und Operations-Prozessen entlang der gesamten Customer- und Produkt-Journey
- Du kümmerst dich um das technische Onboarding für neue Mitarbeiter
- Du bist verantwortlich für Performance Messung und Analyse von Prozessen
- Einführung, Optimierung und Eliminierung von digitalen Prozessen, Strukturen, Tools und Automatisierungen, sowohl intern als auch customer-facing
- Du bist verantwortlich für effiziente und fehlerfreie Lead- und Datenflüsse sowie Datenmanagement zwischen unseren Anwendungen. Dein Ziel ist die Automatisierung und Produktivitätssteigerung der Daily Operations sowie das Ermöglichen von verbesserter Interaktivität, Targeting, Segmentierung und Personalisierung und damit Optimierung aller unserer Digital Marketing Kanäle (z.B. E-Mail, Performance Kanäle, Website, Backend, Social etc.)
- Technische Verantwortung und Unterstützung aller Teams
- Digitales Projektmanagement
- Du kümmerst dich um die fortlaufende Dokumentation von digitalen Prozessen für Nachvollziehbarkeit und Mitarbeiter Training

Das bringst du mit

- Du hast mindestens 2-3 Jahre Erfahrung in einer technischen Marketing Operations oder ähnlichen Rolle in einem Startup und bist in der Lage, komplexe Herausforderungen mit digitalen Lösungen umzusetzen
- Du hast ein ausgeprägtes Verständnis für IT-Prozesse und kennst dich gut aus mit Plug and Play Data Connectoren sowie APIs
- Exzellente Problemlösungsfähigkeiten und denkst „über den Tellerrand hinaus“
- Du hast fundierte Erfahrung im Projekt-, Datenmanagement und -Analyse sowie in der Prozess-optimierung
- Erfahrung im Bereich Infrastruktur, Aufbau und/oder dem Betrieb von modernen Systemen ist wünschenswert

STELLENANZEIGE

- Du hast sehr gute Kenntnisse im Umgang mit Wordpress, Woocommerce, Zapier, ActiveCampaign und weiteren Marketing Automation Tools
- Eine analytische, strukturierte Arbeitsweise und ein hohes Maß an Eigeninitiative, Zuverlässigkeit und Organisationsfähigkeit zeichnen dich aus
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse

Zur Info: Teil unseres Auswahlprozesses sind ausgiebige Referenz-Gespräche mit ehemaligen Vorgesetzten. Details dazu erfährst du im Verlauf des Prozesses.

Bitte sende uns deine Unterlagen sowie deine Gehaltsvorstellung.
Nutze dafür bitte unser [**ONLINE-FORMULAR**](#).

Wir freuen uns, von dir zu hören und melden uns so schnell wie möglich bei dir zurück!